



CONTACTO

- +34 625 929 035
- mariosanchezcampins@gmail.com
- Príncipe Pío, Madrid (28008)
- linkedin.com/in/mario-sánchez-campins-suárez
- Carné B · Vehículo propio

COMPETENCIAS CLAVE

- Atención al cliente · Venta y cierre
- TPV y caja · Captación · Fidelización
- Liderazgo de equipos
- Resolución de conflictos
- Automatización con IA
- Agentes IA (Claude) · Python
- HTML · CSS · Astro · Excel
- FL Studio · Photoshop · Vegas Pro

IDIOMAS

- Español — nativo
- Inglés — intermedio-avanzado

DISPONIBILIDAD

Incorporación **inmediata**. Jornada completa.
Movilidad por toda la Comunidad de Madrid.

MARIO SÁNCHEZ-CAMPINS SUÁREZ

Comercial · Atención al Cliente · Ventas | Competencias digitales e IA

Profesional polivalente con más de 3 años de experiencia en ventas, captación y atención al cliente en entornos de alto trato con el público (retail de moda, promoción comercial, óptica y fitness). Acostumbrado a cumplir objetivos, gestionar caja y TPV y coordinar equipos como jefe de equipo. Formación en Psicología aplicada al trato con las personas, y un diferencial poco común en el sector: competencias digitales avanzadas — automatización de procesos con IA, desarrollo web y gestión integral de mi propio estudio de producción musical.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Dependiente / Asesor comercial May 2026 – Jul 2026

Lee · Wrangler — El Corte Inglés de Goya, Madrid

- Atención y asesoramiento personalizado en tienda de moda dentro de un gran almacén de alto tráfico.
- Venta y cierre, manejo de caja y TPV, gestión de probadores, reposición y orden de la superficie de venta.

Entrenador de clases grupales Jun 2025 – Dic 2025

Brooklyn Fitboxing, Madrid

- Dirección y dinamización de clases grupales de fitboxing, motivando y fidelizando a los socios sesión a sesión.
- Atención al cliente, captación de nuevos socios y retención de miembros.

Promotor comercial y captador · Jefe de equipo Oct 2022 – Ene 2025

Momentum Task Force · Lazos Agencia de Ventas Ética · People&People — Madrid

- Captación de socios y clientes en calle y stand con argumentario de venta y cierre diario a puerta fría.
- Cumplimiento sostenido de objetivos comerciales exigentes en promoción de servicios de salud y ONG.
- Como jefe de equipo: formación, motivación y coordinación de captadores.

Fundador y productor musical Nov 2023 – Actualidad

Undercroft Lotus — estudio propio de producción musical, Madrid

- Gestión integral de un negocio propio: grabación, mezcla, masterización y distribución digital.
- Trato directo con clientes, presupuestos y entrega de proyectos de principio a fin con total autonomía.

Auxiliar en óptica 2020 – 2021

Centro Óptico Varanía, S.L. — Madrid

- Atención personalizada, manejo de caja y cierre de ventas con TPV; manejo de instrumental óptico.

PROYECTOS DIGITALES E IA

- Desarrollo y orquestación de **agentes de IA (Claude)** para automatizar procesos de negocio: generación y cualificación de leads comerciales y flujos de trabajo asistidos por IA.
- Creación y despliegue de **páginas web y landings** (Astro, HTML/CSS, JavaScript) con publicación en la nube (Cloudflare).
- Prompt engineering, integración de herramientas y scripting en **Python**.

FORMACIÓN

Grado en Psicología
CES Cardenal Cisneros — en curso

Bachillerato
Colegio Ntra. Sra. Santa María — 2021